

Тема 2. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ И ИНСТИТУТЫ

- 2.1. Общественное производство и его эффективность.
- 2.2. Собственность и экономические отношения.
- 2.3. Модели экономических систем.
- 2.4. Модель кругооборота. Экономические цели государства.

2.1. Общественное производство и его эффективность

Производство материальных благ является основой жизни человеческого общества, т.к. без него невозможно удовлетворение потребности человека.

Общественное производство это деятельность всех членов общества, направленная на удовлетворение всех общественных потребностей. Она базируется на взаимодействии всех факторов производства (земля, труд, капитал, предпринимательство).

Существование отдельного индивида без общества невозможно, люди в процессе жизнедеятельности не изолированы друг от друга, постоянно взаимодействуют, связаны многочисленными интересами. Потребности всего общества называют общественными.

Общественное богатство является результатом общественного производства. Оно характеризует все то, что ценится обществом в настоящее время. (природные ресурсы, знания, способности, информация, свободное время ...)

Общественным производством создается **общественный продукт**, который в своем движении **проходит четыре стадии:**

1. Производство - исходный пункт, в котором создается общественный продукт. Целью производства в рыночной экономике является получение прибыли, которая образуется при реализации нужного обществу товара, удовлетворяющего общественные потребности.

2. Распределение - это не только распределение результатов общественного производства (конечных товаров), но и полуфабрикатов и ресурсов. В рыночной экономике это происходит под воздействием ценового механизма.

3. Обмен - процесс купли - продажи товаров и услуг, обмен одних благ на другие (зарплата - товар, ресурсы - деньги). Он необходим как связующее звено между производителем и потребителем (посредники могут быть оптовые и розничные).

4. Потребление - отрицательное производство, т.е. уменьшение созданных благ, их использование для удовлетворения потребностей..

Воспроизводство - процесс возобновления производства после потребления всех созданных благ. Оно происходит непрерывно, т. к непрерывно само потребление.

Различают **два типа** воспроизводства:

1. **простое** (возобновление в прежних размерах);
2. **расширенное** (возобновление в увеличивающихся размерах).

Поскольку потребности общества постоянно растут, воспроизводство должно быть расширенным, в результате этого масса общественного продукта постоянно возрастает.

Для повышения эффективности производства общество пришло к необходимости **разделения труда - это разграничение деятельности.**

Различают **три уровня разделения труда:**

1. **единичное** (внутри предприятия, бригады, цеха);
2. **частное** (между предприятиями и отраслями);
3. **общее** (между странами).

Существует **четыре формы разделения труда:**

1. **специализация** (сосредоточение производства на выпуске однородной продукции);
2. **концентрация** (сосредоточение производства на крупных предприятиях);
3. **кооперация** (организация связей между производителями);
4. **размещение** (распределение производства по зонам, территориям с учетом ресурсов, потребностей, транспортировки).

Обществу безразлично, ценой каких затрат осуществляется производство, оно должно постоянно повышать эффективность, чтобы из ограниченных ресурсов получить все больше продукции.

Производственная эффективность (Эабс-абсолютная и Эотн.- относительная) характеризуется соотношением результатов производства (Р) с затратами на его осуществление (З)

$$\text{Эабс.} = (P - Z) \rightarrow \max. \quad \text{Эотн.} = P / Z \rightarrow \max$$

Чем больше результат и меньше затраты, тем более эффективно производство.

Общественная эффективность означает наиболее полное удовлетворение общественных потребностей при имеющихся ограниченных ресурсах. Становится общепризнанным достижение **Парето-эффективности**, при которой **увеличение удовлетворения потребностей одних членов общества производится без ущерба для других членов** (в т.ч. экономический аспект).

2.2. Собственность и экономические отношения.

При принятии и реализации хозяйственных решений по поводу использования экономических ресурсов люди вступают между собой в экономические отношения.

Экономические отношения – это такие, которые возникают при производстве, обмене, распределении и потреблении экономических благ из экономических ресурсов.

Основу экономических отношений составляют **отношения собственности**, которые характеризуют отношения между экономическими субъектами в процессе владения, пользования и распоряжения экономическими ресурсами и благами.

Собственность означает принадлежность чего-либо (объекта собственности) кому-либо (субъекту собственности), а также права последнего на него.

Объект собственности – пассивная сторона отношений собственности, это то, что принадлежит субъекту и на что он имеет права (предметы природы, вещества, энергия, имущество, интеллектуальная ценность, личные вещи и т.д.).

Субъект собственности – активная часть отношений собственности, это тот, кто имеет права на использование объекта собственности (физические и юридические лица).

Феномен собственности вытекает из ограниченности экономических ресурсов и благ. Несобственники исключаются из отношений собственности. Различают два **типа отношений собственности**:

- отношение собственника к своей вещи, т.е. имущественные субъектно-объектные отношения;
- отношения между субъектами собственности, т.е. субъектно-субъектные отношения.

Права собственности – это «правила игры», санкционированные обществом – это право контролировать использование определенных ресурсов и распределять возникающие при этом затраты и выгоды.

Выделяют несколько **основных прав собственности**:

1. право владения (документально оформленный физический контроль над объектом);

2. право пользования (применение по своему усмотрению собственности и результатов ее деятельности, продукция, прибыль)

3. право распоряжения (отчуждение - продажа, дарение, наследство, залог, обмен, уничтожение, изменение...)

4. право ответственности (за эффективное функционирование, возмещение ущерба –интерес к активному использованию).

В России в соответствии с действующим законодательством установлены следующие **формы собственности**:

1. частная (земельные участки, дома, дачи, деньги, ценные бумаги, средства производства, предприятия - не ограничены);

2. государственная, федеральная (бюджет, ресурсы, государственные предприятия, госбанк...)

3. муниципальная, территориальная (здравоохранение, образование, транспорт, жилье, дороги, ресурсы, ЖКХ)

4. общественных организаций (партии, движения, религиозные организации, фонды)

Разрешается объединение разных форм собственности в коллективные (фермерское коллективное хозяйство и смешанные (государственное и частное предприятие).

Частная собственность более эффективная, т.к. на собственника падают все положительные и отрицательные результаты его деятельности. Частная собственность оказывает огромное стимулирующее воздействие на собственника. Он оказывается кровно заинтересованным в лучшем ее использовании, в получении максимальной прибыли на каждый вложенный в собственность рубль (рентабельность фондов). При неэффективном использовании собственности против конкурентов собственник несет потери и вынужден или лучше ее использовать или уступить другим. За рубежом частная собственность делится на индивидуальную (одно лицо или небольшое число лиц – мелкие фирмы) и корпоративную (средние и крупные негосударственные фирмы – акционерные общества, товарищества).

Государственная собственность используется **менее** эффективно, так как у государства меньше стимулов и оно дает больше гарантий. Мировой опыт свидетельствует, что частная собственность является **наиболее эффективной**, т.к. способствует лучшему ее использованию и большей отдаче.

В масштабах страны государство может влиять на соотношение разных форм собственности. Доля государственной собственности колеблется даже в рыночных странах от 20% до 50-60%. Чем выше доля государственной собственности, тем больше влияние государства на экономику. Каждая страна по-своему решает эту проблему.

В России в 1991 г. 90% собственности было у государства, в 2002 г. – около 35%. Поставлена задача продать неэффективно используемую убыточную государственную собственность, не нужную государству для осуществления его функций.

В каждой стране стоит проблема соотношения частной и государственной собственности: госсобственность позволяет контролировать деятельность фирм, но неэффективна и дотируется из бюджета, а частная собственность высоко эффективна, но не подчиняется прямому регулированию.

2.3. Типы экономических систем

Основой экономической системы являются отношения собственности. Именно собственник факторов производства вступает в производственный процесс ради реализации своих интересов и подчиняет им экономические отношения.

В зависимости от формы собственности различают следующие **типы экономических систем**:

1. Рыночная система характеризуется следующими особенностями:

- 1) частная собственность на ресурсы,
- 2) личный экономический интерес и личная выгода,
- 3) свобода вложения капитала и вида деятельности,
- 4) жесткая конкуренция производителей,
- 5) стихийное рыночное ценообразование,
- 6) добровольность и высокая эффективность наемного труда,
- 7) ограниченная роль государства (законотворчество, общественная безопасность и т.п.).

К **преимуществам рыночной системы** относят:

- 1) отсутствие дефицита, товарного голода, очередей,
- 2) высокая производительность труда и эффективность производства,
- 3) эффективное использование и распределение ресурсов,
- 4) быстрое и качественное удовлетворение общественных потребностей,
- 5) высокий уровень жизни основной массы населения.

К **недостаткам рыночной системы** относят:

- 1) нестабильность экономического развития и возможность экономических кризисов,
- 2) инфляция и безработица,
- 3) социальное расслоение населения и дифференциация доходов,
- 4) стремление к концентрации и монополизации производства,
- 5) денежная оценка выгоды и погоня за прибылью,
- 6) игнорирование экологии,
- 7) большие транзакционные издержки (поиск партнеров, реклама, сбыт), 8) высокая преступность.

Государство имеет существенные возможности смягчить отрицательные последствия рыночной экономики на пользу общества.

2. Командная система является противоположной чистому капитализму, она характеризуется:

- 1) общественная собственность на ресурсы,
- 2) централизованное государственное руководство деятельностью экономических субъектов
- 3) предприятия - собственность государства и подчиняются его директивам,
- 4) жесткое закрепление потребителей за производителями,
- 5) отсутствие конкуренции производителей, диктат производителя над потребителем,
- 6) дефицит всех товаров при низких ценах, черный рынок,
- 7) труд малоэффективный из-за обязательности и принудительности, уравниловка в оплате.

Наиболее перспективным идеалом командной экономики является тоталитаризм и военный коммунизм (Северная Корея).

3. Смешанная система - сочетание в определенных пропорциях элементов рыночной и командной систем. В США экономика ближе к рыночной, но государство начинает играть активную роль. В России происходит становление рыночной экономики, разрешена частная собственность и предпринимательство, но сохраняется государственное регулирование экономики. Существуют модели указанных систем: американская, японская, шведская, германская.

4. Традиционные системы - могут быть в странах, где сильные исторические и культурные традиции, обычаи, идеологические установки, национальные особенности (Азия, Африка, Латинская Америка...).

Каждая страна по-своему решает проблемы экономики, а общество (население) выбирает тип экономической системы, наиболее полно отвечающий его потребностям. Рыночная экономика является более эффективной и лучше удовлетворяет потребности общества.

Россия в настоящее время строит **социально-ориентированную рыночную экономику**, в которой действуют рыночные отношения, регулируемые государством в интересах основной массы общества, и преобладает социальная защита нетрудоспособных и малоимущих.

2.4. Модель кругооборота. Экономические цели государства

Основными субъектами рынка являются:

1. домохозяйства (личное потребление, личная собственность);
2. бизнес - фирмы (производственная, коммерческая и финансовая деятельность)
3. государство (правительство).

В самом укрупненном виде рынки могут быть разделены на:

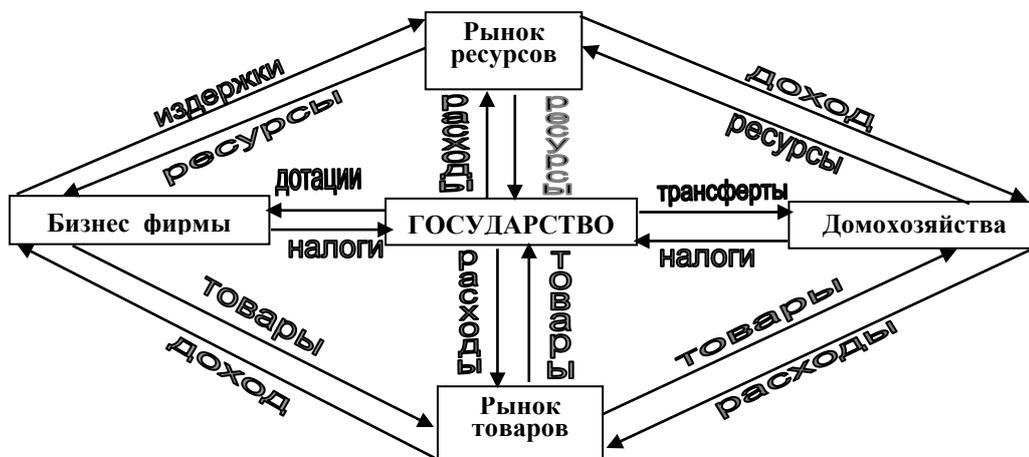
- а) рынок продуктов (конечные потребительские товары для населения- домохозяйств);
- б) рынок ресурсов (ресурсы для производства конечных товаров).

Модель кругооборота продуктов дает представление о функционировании рыночной системы и роли государства в ней.

Домохозяйства (как собственники ресурсов) продают их на рынке ресурсов предприятиям, получая за это доход, и тратят его на приобретение товаров, сделанных предприятиями, на рынке товаров.

Фирмы приобретают ресурсы у собственников на рынке ресурсов, производят из них товары и продают их домохозяйствам на рынке товаров, получая за это выручку.

Конечным итогом кругооборота является поток ресурсов и товаров против часовой стрелки, а доходов и расходов по часовой стрелке. Эти пути происходят одновременно и повторяются бесконечно, образуя кровеносную систему рынка, т.к. для удовлетворения постоянных потребностей постоянно воспроизводятся товары.



Государство может существенно влиять на экономику, на потоки ресурсов и расходов, товаров и доходов. Оно облагает налогами как домохозяйства, так и фирмы, влияя на уровень производства и уровень доходов населения (уровень жизни). Государство может производить закупки товаров и ресурсов на обоих рынках и направлять их не только на собственное потребление, но и на помощь домохозяйствам и фирмам. Оно может изменять распределение доходов, перераспределять ресурсы и регулировать уровень экономической активности и уровень жизни.

В развитых странах роль государства в регулировании экономики постоянно возрастает по требованию населения. Государство в интересах общества может вмешиваться в экономику, но только очень аккуратно и осторожно косвенным образом, чтобы не навредить взаимодействию производителей и потребителей (налоги, банковский процент, денежная эмиссия, бюджетная политика, дотации и субсидии и т.п.)

Государство стоит перед проблемой выбора экономических целей развития общества и установления их приоритетов. В развитых странах с рыночной экономикой устанавливают следующие **экономические цели государства:**

1. экономический рост (обеспечение производства большего количества и лучшего качества товаров и услуг и повышение уровня потребления и жизни);

2. полная занятость населения (обеспечение всех желающих и способных трудиться подходящей для них работой);

3. стабилизация цен (незначительная инфляция 3-5% для обеспечения условий экономического развития, предпринимательства, недопущение падения жизненного уровня населения);

4. экономическая свобода (обеспечение в своей экономической деятельности высокой степенью свободы всеми субъектами рынка: производители, потребители...);

5. экономическая эффективность (достижение в интересах каждого субъекта и общества максимальной отдачи при минимальных издержках и ограниченных ресурсах);

6. справедливое распределение доходов (перераспределение доходов через налогообложение и госбюджет в пользу нетрудоспособных и малоимущих: ни одна группа граждан не должна пребывать в нищете, пока другие купаются в роскоши);

7. положительный торговый баланс (превышение экспорта над импортом в международной торговле).

Ряд этих целей являются противоположными, каждое общество выбирает свои цели и приоритеты и способы их достижения с учетом всех возможных последствий.